

INICIATIVA PARA LA INTEGRACIÓN DE LA
INFRAESTRUCTURA REGIONAL SURAMERICANA
IIRSA



Proyecto IIRSA
“Exportaciones por Envíos Postales para MIPYMES”

Estado de situación y alcance esperado del taller

www.iirsa.org/exportafacil.asp

Mayo 2009

Jose María Díaz Batanero
Banco Interamericano de Desarrollo





La Iniciativa IIRSA

www.iirsa.org/exportafacil.asp

IIRSA

- ⇒ Iniciativa para la Integración a través de las infraestructuras
- ⇒ Reúne a los 12 países de América del Sur...
- ⇒ ... recibe el apoyo de 3 instituciones que trabajan para el desarrollo socioeconómico de la región (BID, CAF y FONPLATA)
- ⇒ Áreas de Acción:
 - ⇒ Proyectos de infraestructuras y armonización regulatoria...
 - ⇒ ... en las áreas de Transporte, Energía y TICs

Las TICs en IIRSA

⇒ Visión:

- ⇒ El sector privado es el principal motor de inversión en TICs a nivel regional.
- ⇒ El rol de las instituciones públicas debe ser estimular la inversión y promover infraestructuras y servicios TICs que estimulen la integración.

Las TICs en IIRSA

⇒ Dentro de IIRSA se han fomentado:

- *iniciativas que promuevan la integración y el comercio regional;*
- *armonizaciones regulatorias que deban ser abordadas colectivamente;*
- *proyectos donde existan beneficios de aplicar una escala regional.*

⇒ Ejemplos destacados:

Exportaciones por Envíos Postales para MIPYMES (AIC 30)

Acuerdo de Roaming Suramericano (AIC 31)

Las TICs en IIRSA

- ⇒ Beneficios de la inclusión de proyectos en IIRSA:
 - *aprovechamiento del foro IIRSA para la coordinación entre países y actores, incluyendo el sector privado*
 - *utilización de las herramientas y metodologías de la Cartera IIRSA,*
 - *apoyo técnico “temprano” del CCT*
 - *en algunos casos atraer financiamiento*



El proyecto “Exportaciones por Envíos Postales para MIPYMES”

www.iirsa.org/exportafacil.asp

El reto de convertir a las MIPYMES en exportadores

- ⇒ A pesar de que las MIPYMES contribuyen significativamente a la economía de los países desarrollados, éstas tienen una baja participación en las exportaciones internacionales. Este fenómeno se debe a un conjunto de factores, entre los que destacan los siguientes:
 - ⇒ Dificultad de acceso a la infraestructura logística de exportación desde los lugares de ubicación de las MIPYMES;
 - ⇒ Alta complejidad y elevado tiempo necesario para tramitar exportaciones;
 - ⇒ Elevado coste relacionado con el proceso de exportación;
 - ⇒ Desconocimiento de las oportunidades existentes en el mercado internacional y bajo acceso a mecanismos de facilitación de comercio.

El antecedente del “Exporta Fácil” de Brasil

- ⇒ En 1999 Correos de Brasil (ECT) implementó el “Exporta Fácil”, un servicio de bajo coste para facilitar a los micro, pequeños y medianos empresarios el acceso a mercados internacionales.
- ⇒ En sólo 10 años desde su implementación el “Exporta Fácil” ha permitido:
 - ⇒ Simplificar los trámites para la exportación, convirtiendo las oficinas de correos en una “ventanilla única”;
 - ⇒ Reducir los costes y tiempos para exportar, convirtiendo a miles de MIPYMES en exportadores y “acercando” la ventanilla de exportación al domicilio del empresario;
 - ⇒ Diversificar la cartera de exportación de Brasil y agregar valor a las exportaciones de las MIPYMES, abriendo nuevos mercados.

El antecedente del “Exporta Fácil” de Brasil

⇒ Los resultados experimentados en Brasil motivaron la inclusión de un proyecto en la agenda de IIRSA para replicar en los países suramericanos el servicio “Exporta Fácil”, con el apoyo de los técnicos del Gobierno de Brasil.

ExportaFacil Brasil



Productos	%
Accesorios de vehículos	6.39%
Discos y cintas	4.11%
Tabajo	2.76%
Artefactos de hierro	2.67%
Bisuterías	2.62%
Calzados de cuero	2.43%
Piezas de caucho	2.27%
Libros y similares	2.20%
Piezas de vehículos	1.96%
Vestuarios de uso femenino	1.91%
Interruptores eléctricos	1.90%
Canillas y similares	1.64%

Objetivo del Proyecto IIRSA

- ⇒ Ofrecer el espacio de regional de coordinación de la Iniciativa IIRSA para:
 - ⇒ Coordinar la asistencia técnica brindada por el Gobierno de Brasil y facilitar la la implementación del proyecto en los países interesados.
 - ⇒ Definir una metodología para replicar el servicio “Exporta Fácil”, adaptando el modelo brasileño a las condiciones de cada país e implementando un piloto del servicio en los países interesados;
 - ⇒ Facilitar la cooperación inter-agencial e inter-regional en el ámbito del proyecto, fomentando la integración regional a través de la red postal;
 - ⇒ Ofrecer mayores oportunidades de desarrollo económico y social a las poblaciones de la región.

Objetivo del Proyecto IIRSA

- ⇒ La coordinación entre actores permite aprovechar las sinergias del trabajo desarrollado por cada grupo de actores en beneficio de los usuarios finales del “Exporta Fácil”.



Equipo de trabajo en IIRSA

- ⇒ Ministerio de Comunicaciones de Brasil / delegación brasileña en IIRSA: coordinación regional del proyecto.
- ⇒ Resto de delegaciones IIRSA: coordinación interna con instituciones nacionales relacionadas, apoyo en el levantamiento de información.
- ⇒ UPAEP: Ejecutor de los recursos BID/FOMIN para implementación en EC, PE y UR y facilitador del proceso regional.
- ⇒ BID: facilitador del proyecto y supervisión del estudio regional.



Avances obtenidos y retos futuros

www.iirsa.org/exportafacil.asp

Principales avances obtenidos hasta la fecha

- ✓ Conformación de un equipo de trabajo regional
- ✓ Realización de pre-diagnósticos la implementación del proyecto en AR, CO, EC, PE y UR.
- ✓ Obtención de recursos de BID/FOMIN para implementación del proyecto en EC, PE y UR.
- ✓ Lanzamiento de la primera adaptación del “Exporta Fácil” en PE.

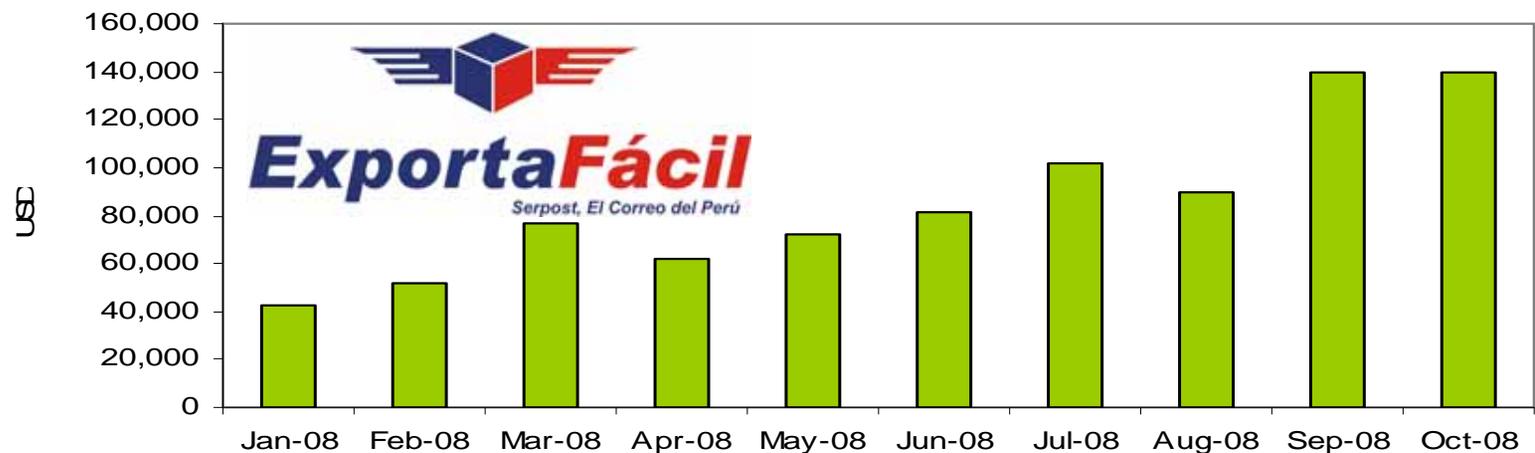
Estado de avance del proyecto a nivel regional

País	Etapa 1 Preparación	Etapa 2 Implementación	Etapa 3 Seguimiento
Argentina	Fase actual		
Bolivia	En preparación		
Brasil	☑	☑	☑
Chile	Fase actual		
Colombia	☑	En preparación	
Ecuador	☑	Fase actual	
Guyana			
Paraguay	En preparación		
Perú	☑	☑	Fase actual
Surinam			
Uruguay	☑	☑	En preparación
Venezuela	Fase actual		

Ejemplo de caso exitoso: Exporta Fácil Perú (1)

- ⇒ Perú ha sido el primer país del mundo en implementar una adaptación del “Exporta Fácil”.
- ⇒ En sólo un año el servicio ha permitido exportar casi 1 millón de USD.
- ⇒ 450 empresas han usado el sistema, de las cuales el 30% son empresas de reciente formalización.

ExportaFacil Peru



*

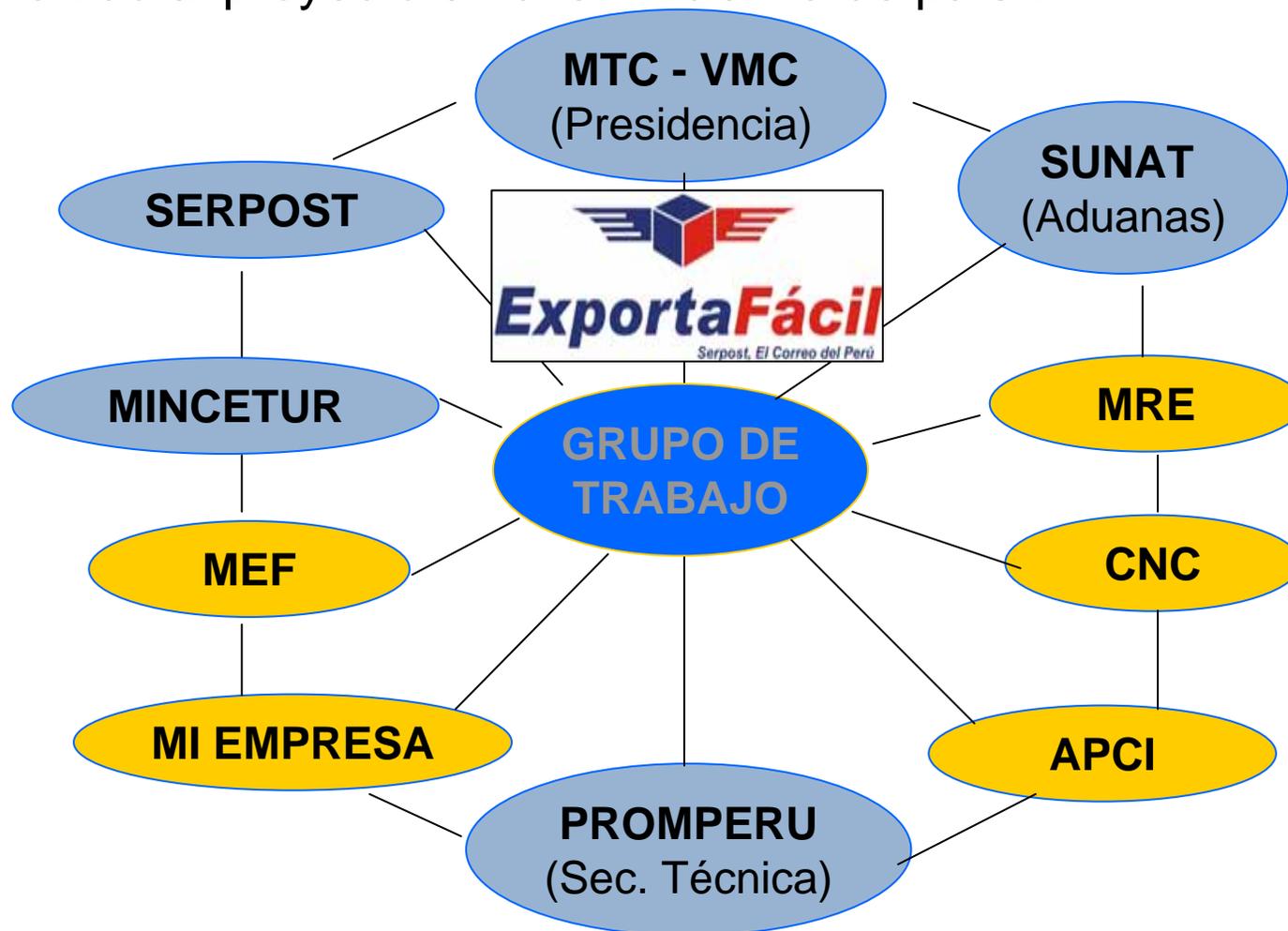
Ejemplo de caso exitoso: Exporta Fácil Perú (2)

- ⇒ Perfil de la mercadería: Joyería, bisutería, prendas de vestir de alpaca y algodón, productos naturales y cosmecéuticos, artículos de decoración de maderas, entre otros.
- ⇒ El proyecto se ha desarrollado bajo un patrón de alto control de calidad, como lo demuestra el hecho de que el 21% de la mercadería ha llegado antes de tiempo al mercado de destino.
- ⇒ Perú ha pasado de país receptor de cooperación técnica a conformar grupo de cooperación técnica en la implementación del Exporta Fácil en Uruguay.

*

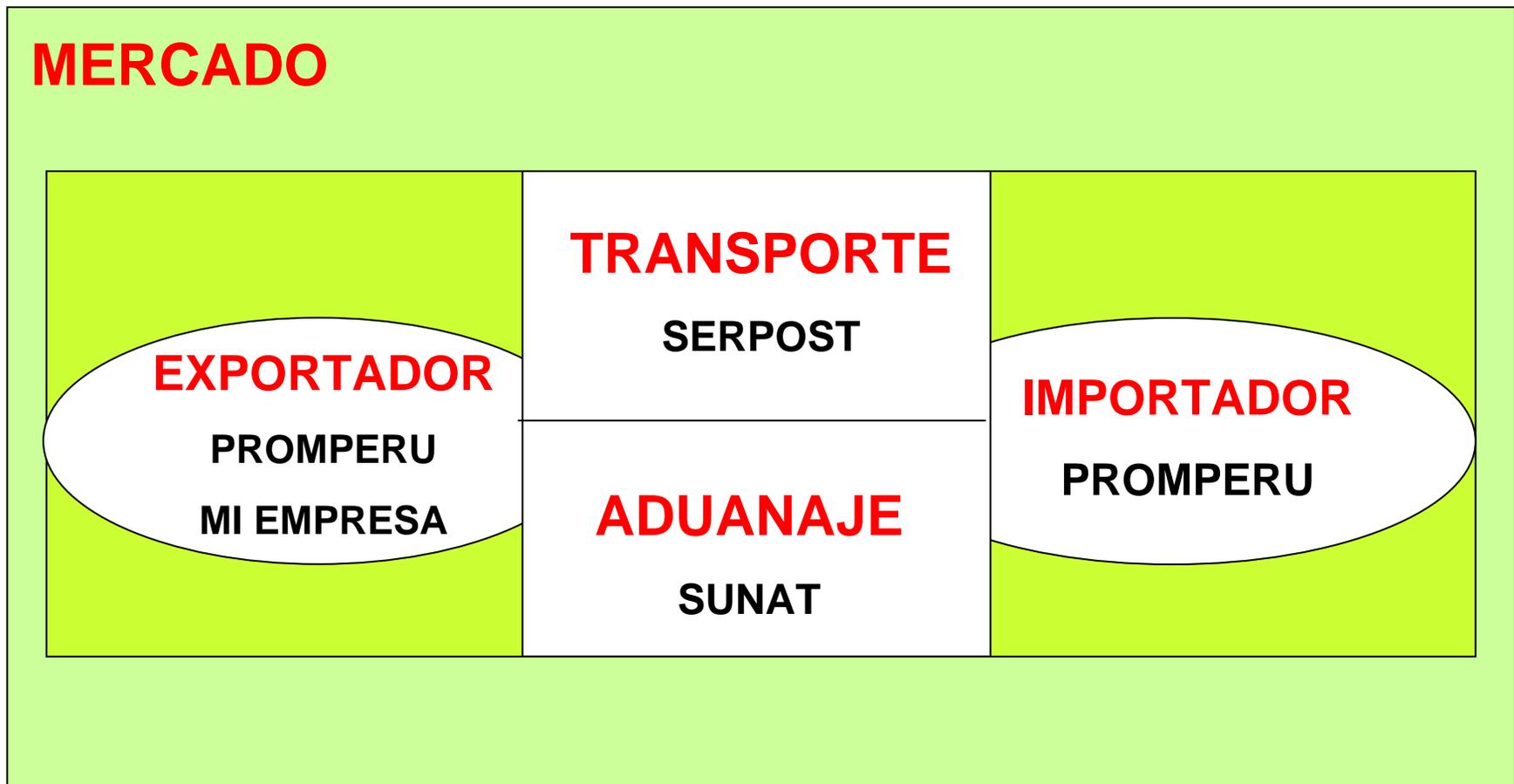
Ejemplo de caso exitoso: Exporta Fácil Perú (3)

- ⇒ Uno de los aspectos más destacados del proyecto es el número de instituciones que ha trabajado conjuntamente para su implementación, lo que ha convertido al proyecto en una “iniciativa de país”.



Ejemplo de caso exitoso: Exporta Fácil Perú (4)

- ⇒ En este contexto el grupo de trabajo ha definido con claridad el rol de cada institución en beneficio del servicio final.



*

Retos previstos para 2009

A nivel regional:

- Fortalecimiento del equipo de trabajo regional (formación de expertos técnicos);
- Obtención de recursos para implementar el proyecto en 3 países más de la región
- Extensión del “Exporta Fácil” a Centro América
- Establecimiento nuevas alianzas con los principales países receptores, especialmente España y Estados Unidos.

A nivel nacional:

- Lanzamiento del servicio “Exporta Fácil” en EC, CO y UR
- Estudio de factibilidad del servicio en BO, CH, PY



Objetivos del Taller

www.iirsa.org/exportafacil.asp

Objetivos del Taller

- ⇒ Presentar el estado de avance del proyecto IIRSA “Exportaciones por Envíos Postales para MIPYMES” a nivel regional y en el caso de Perú y Uruguay.
- ⇒ Presentar servicios complementarios que refuercen los objetivos del proyecto IIRSA “Exportaciones por Envíos Postales para MIPYMES”.
- ⇒ Fortalecer la articulación regional entre los actores que están participando en el equipo regional del proyecto.

INICIATIVA PARA LA INTEGRACIÓN DE LA
INFRAESTRUCTURA REGIONAL SURAMERICANA
IIRSA



Proyecto IIRSA
“Exportaciones por Envíos Postales para MIPYMES”

Estado de situación y alcance esperado del taller

www.iirsa.org/exportafacil.asp

Mayo 2009

Jose María Díaz Batanero
Banco Interamericano de Desarrollo

