Desarrollo de las infraestructuras a través de asociaciones publico - privadas



Montevideo, 12 de Julio de 2007

OUR PEOPLE MAKE THE DIFFERENCE



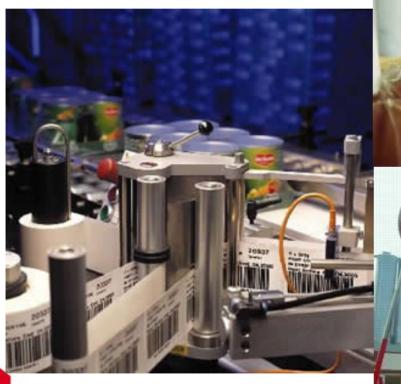
EL GRUPO KATOEN NATIE



Empresa con150 años

KATOEN NATIE

Especialistas en logística









KATOEN NATIE
CASA CENTRAL
AMBERES
ESTRATEGIA
FINANZAS
COMUNICACIONES



PORT OPERATIONS

FINE CHEMICALS

AUTOMOTIVE

CONSUMER GOODS

COMMODITIES

PETRO CHEMICAL INDUSTRY PROJECTS & ENGINEERING













KATOEN NATIE GROUP Unidades de negocios



Bélgica Francia Suiza España Italia Reino Unido Alemania Holanda Singapure Tailandia Japón China Brasil **URUGUAY Estados Unidos** Canadá México ...





KATOEN NATIE GROUP

KATOEN NATIE Group en Uruguay

Zonamercia

Costa Oriental

Katoen Natie Terminal TCP



KATOEN NATIE Terminal TCP



Es una asociación público - privada 80% pertenece a KATOEN NATIE GROUP 20% pertenece a Adm. Nal. de Puertos

Actividad

Terminal especializada de contenedores



Historia

En Julio de 2001 KATOEN NATIE GROUP y socios locales obtienen el 80% de Terminal Cuenca del Plata mediante subasta pública.

Precio 17.1 millones de dólares que se destinaron a la educación pública

12 de diciembre de 2001 toma posesión de la terminal

En enero de 2007 KATOEN NATIE GROUP adquiere las acciones a sus socios locales



Objetivos de la concesión

Asegurar un servicio de alta calidad, confiable y al mínimo costo para el usuario final, favoreciendo a su vez el desarrollo del comercio exterior del Uruguay.

Posicionar al Puerto de Montevideo como "Hub‰ puerto de transbordo regional

Dotar a la Terminal de infraestructura y equipamiento necesario para lograr la mejor competitvidad a nivel regional



COMPLEMENTACION ENTRE INVERSION PUBLICA Y PRIVADA

KATOEN NATIE TERMINAL TCP invierte en el proyecto de extensión del muelle de escala, en ampliación de la playa de contenedores y equipamiento.

El Estado a través de M.T.O.P, con políticas claras y estables en el mediano plazo invierte :

- a) Obras de Dragado
- b) Desarrollo del Hinterland
 - * Carreteras
 - * Ferrocarril
 - * Fluvial





BENEFICIOS DE PUERTO HUB

Servicios directos

Carga de trasbordos

Mejor precio para exportadores e importadores locales

Mayor actividad en servicios logísticos especializados agregando valor agregado a la mercaderia en transito



Desarrollo de la infraestructura portuaria



Playa de Contenedores y Muelle

rea recibida 12 / 2001 8 hectáreas

ř rea actual 17,2 hectáreas

ř rea 2009 28,7 hectáreas

Muelle actual 288 M

Muelle 2009 638 M

Profundidad actual 10,5 M (0 Wharton)

Profundidad 2009 14,5 M (0 Wharton)

Tomas reefers 2001 126

Tomas reefers actual 1428

Tomas reefers 2009 2120



GRUAS STS

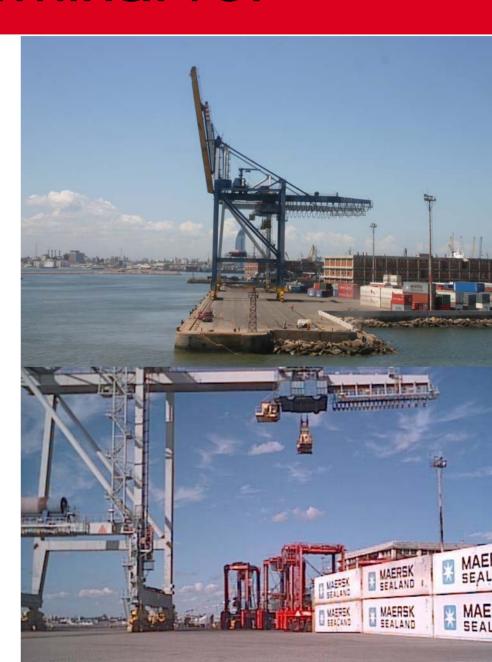
2001 -- 1 Grúa Pórtico

2002 -- 2 Grúas Pórtico + 1 Móvil

2007 -- 4 Grúas Pórtico + 1 Móvil

2009 -- 5 Grúas Portico + 1 Móvil





Equipamiento de playa

Straddle Carriers

Dnico Puerto en América Latina en usar straddle carriers

2002 9 Straddle Carriers

2005 11 Straddle Carriers

2007 14 Straddle Carriers

2009 16 Srtaddle Carriers

Stackers

2002 2 Empty stackers

2007 5 Empty Stackers + 2 reach Stackers Otros al 2007

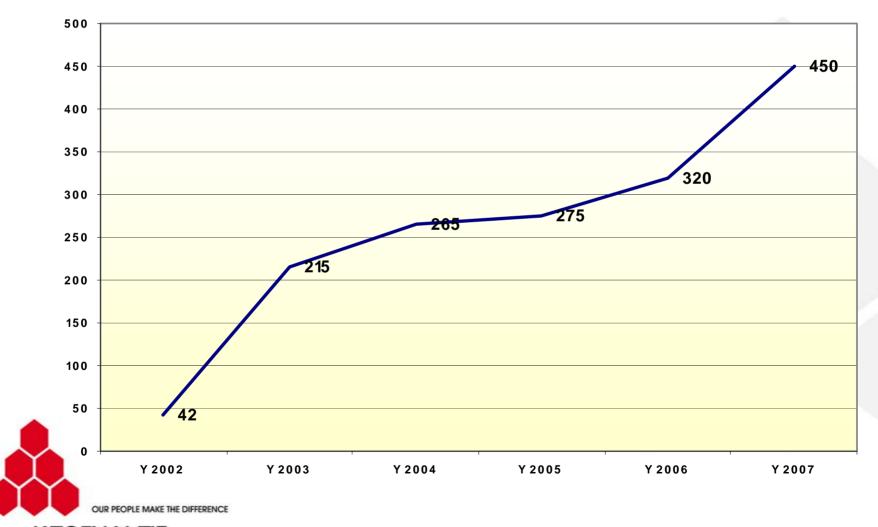
6 Camiones con chata portacontenedores

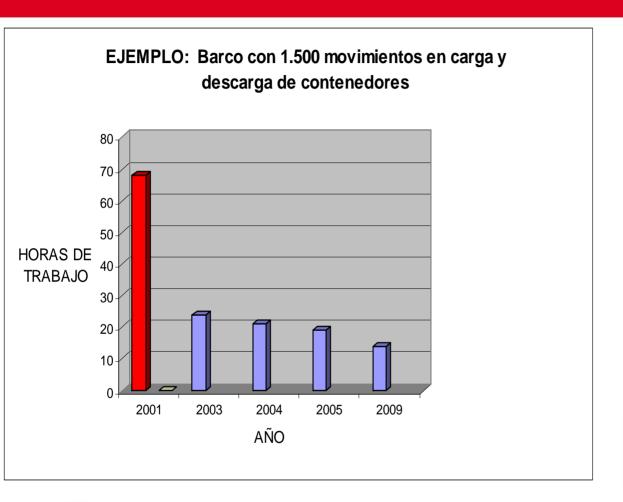
12 Autoelevadores

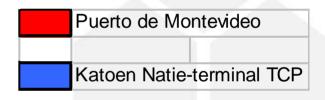




BUQUES OPERADOS POR TCP*

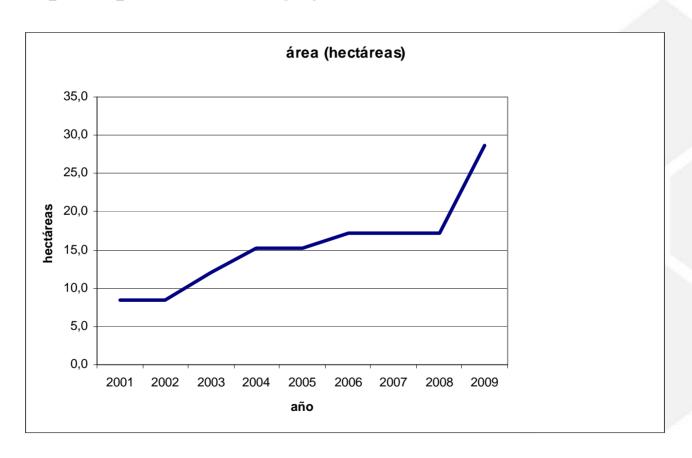






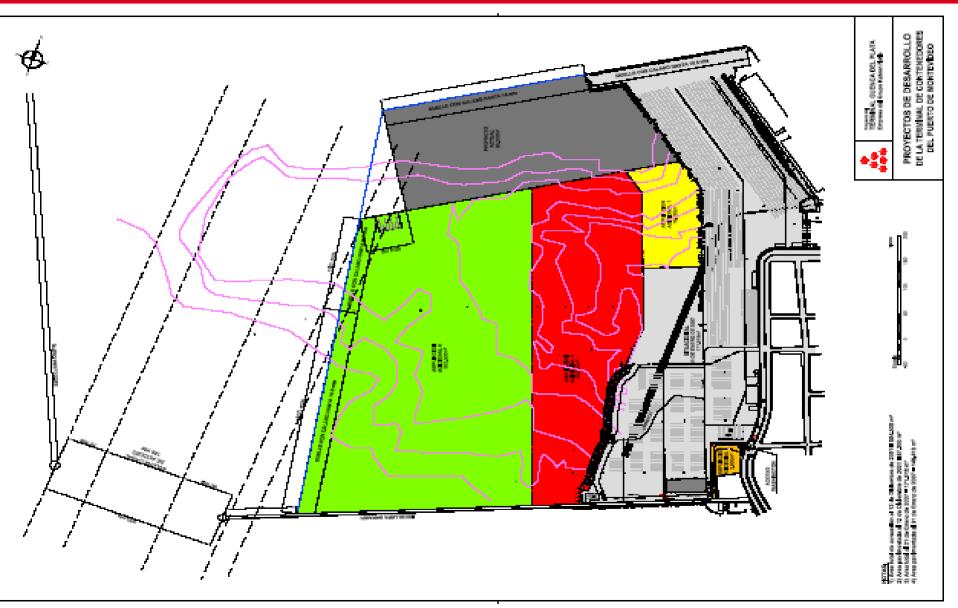


Playa de contenedores (espacio para almacenaje y movimiento de contenedores)





OUR PEOPLE MAKE THE DIFFERENCE





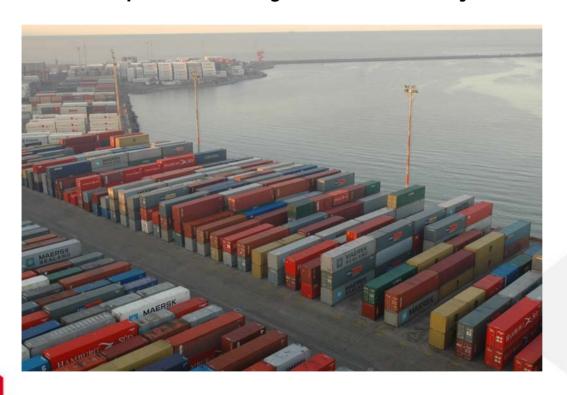
SERVICIOS





SERVICIO PRINCIPAL

Manipulación y Almacenaje de Contenedores









Unico Lavadero IMO certificado en el puerto de Montevideo

Control de efluentes.

Personal capacitado y equipamiento adecuado.





TCP LÓGISTICA: Operaciones a la Mercadería

- IMPORTACIONES —EXPORTACIONES
- CONSOLIDADOS DESCONSOLIDADOS
- AI MACENAMIENTO
- COORDINACION LOGISTICA
- Actividades de Valor Agregado Logístico:
 - etiquetados
 - estuchados
 - reacondicionamiento de packings
 - picking intensivo
 - empaquetado
 - gestión de inventarios







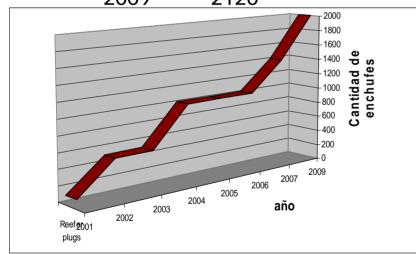




Conexiones Contenedores Reefers

Ano	Conexiones
2002	522
2004	1032
2007	1428

2009 2120







LOS DESAFIOS FUTUROS



CONCESIŁ N

10 años para llevar adelante la concesión

Fue la primera concesión de instalaciones operadas por el gobierno en Uruguay

Contempla cambios

Comerciales y tecnología

CONTRATO

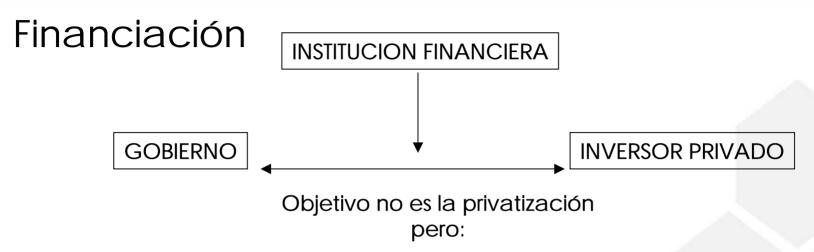
Jurisprudencia Internacional

Ejemplo: 5 años de concesión se realizaron cambios al contrato Muelle establecia 220mts cambio a Muelle de 350mts

INVERSION

Cash Flow se re invierte en el proyecto Inversión de Largo Plazo





La Inversión Privada tiene que contribuir a la creación del "Bien Común‰ y además tener un retorno económico razonable para el inversor

Esto es:

Sociedad debe encarar los desafíos comerciales y tecnológicos Sociedad debe encarar la competencia internacional Establecer una estratégia clara que transmita estabilidad y confianza







OUR PEOPLE MAKE THE DIFFERENCE

Seguridad

Plan Maestro Domcumento guía para la planificación estratégica del puerto y referencia para el inversor

Contrato a 30 años, necesita la flexibilidad que acompase los cambios

Segunda Terminal Llamados a una segunda terminal son desvío al plan maestro

Financiamiento bancario Necesidad seguridad para acceso al credito



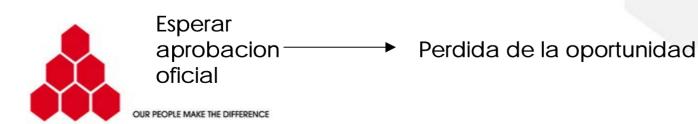
Cooperación y Coordinación

Relación Ganar - Ganar

Es necesario una coordinación continua y un ámbito de consulta entre los organismos del Estado y el socio privado que permita decisiones comerciales ágiles

Hay buenas oportunidades comerciales para el pais que no esperan los tiempos burocráticos del Estado, esta situación lleva:

Actuar sin Multas aprobación Deterioro de imagen



KATOEN NATIE

Coordinar y cooperar : Ejemplo Aduana:

Sistema informático de Aduana no contempla la figura de Terminal de Contenedores

Las Terminales internacionalmente manipulan contendores, no mercaderia ni bultos ante Aduana

Trabajos de obras civiles Buscar una solución que permita el normal desarrollo de las obras



Coordinar y cooperar

Ejemplo Administración Nacional de Puertos

Tasa a la mercaderia, es una restricción al comercio que todo puerto que pretende ser competitivo y Hub no debe tener

Plan Maestro estable

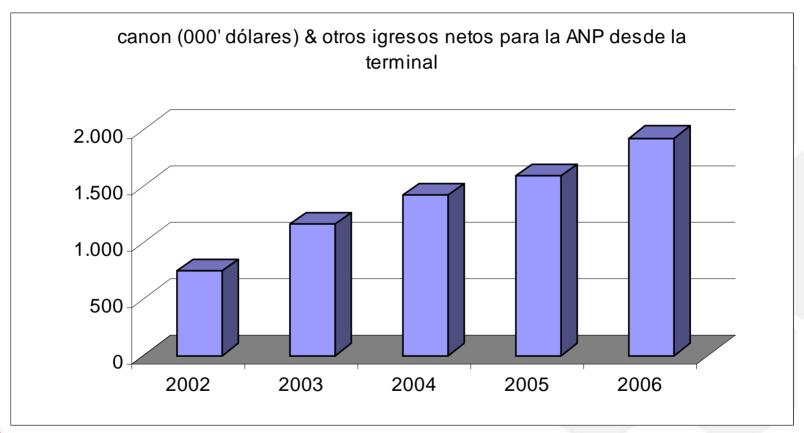
Toma de desiciones ágiles



Beneficios de la asociación público-privada para el pais

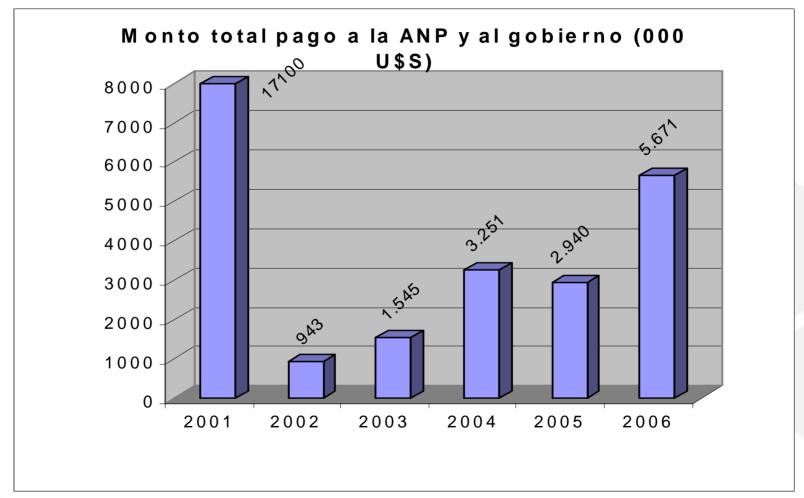


El canon y otros ingresos netos para la ANP





Ingresos percibidos por el país





OUR PEOPLE MAKE THE DIFFERENCE

Terminal en la actualidad





Reflexiones Finales

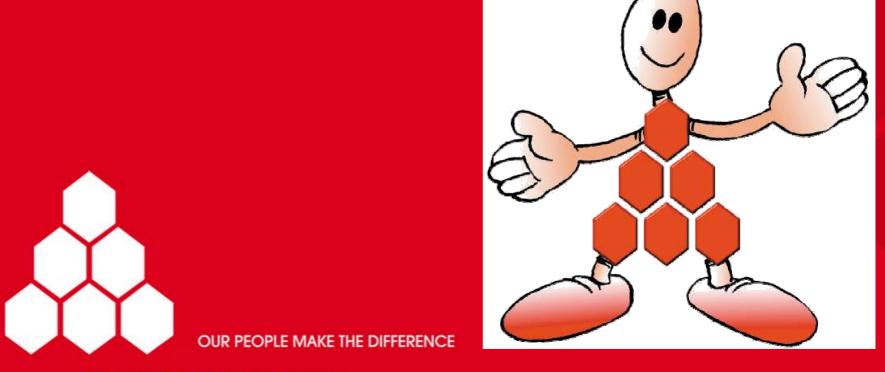
Buenas Practicas de La Comarca (Caso: Chile).

Desarrollo de una Vision "Ganar Ganar%entre Privados y Publicos.

Relacionamiento sabiendo que es a "Largo Plazo‰



KATOEN NATIE AGRADECE SU AMABLE ATENCION



KATOEN NATIE